

Dokumente erfolgreichen Schaffens

Urkunden und Auszeichnungen von Erfindermessen. Dazu Patente, Gebrauchsmuster und Warenzeichen.



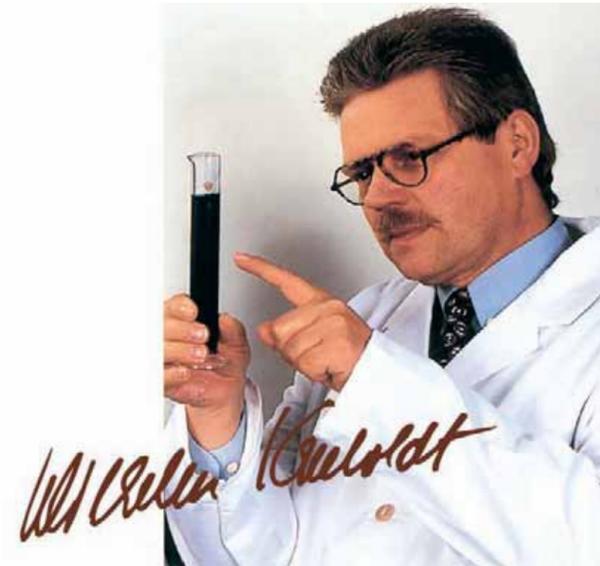
Wilhelm Klieboldt
Geschäftsführer BaCoGa Technik GmbH



BaCoGa-Team

www.bacoga.com

Heute steht mein Name für viele Produkte, Lösungen und Leistungen



BaCoGa Technik GmbH

Produziert und vertreibt mit Handelspartnern Produkte zur Flüssig-Abdichtung von Leckstellen an Heizungs-Systemen, Trink- und Brauchwasserleitungen, Abwasser-Systemen und Gas-Innenleitungen sowie Korrosionsschutz- und Reinigungsprodukte für Heizungsanlagen, Druckbehältern und Zubehör.



BCG

Produkt-Bezeichnung für Erzeugnisse und Waren aus dem Hause BaCoGa Technik GmbH



RohrDichtService

Überzeugendes Kundendienst- und Servicekonzept zur Abdichtung von Leckstellen an Heizungs-Systemen, Trink- und Brauchwasserleitungen und Abwasser-Systemen. Mit dem patentierten Heizboy.

Die Entwicklung der BCG Flüssigdichtung



Alsfelder Warte 30 · D-36323 Grebenau
Telefon: +49 (0) 66 46-96 05-0 · Telefax: +49 (0) 66 46-96 05-55
E-Mail: info@bacoga.com · Internet: www.bacoga.com

BCG Wie alles anfing...

Heute melde ich mich einmal in eigener Sache und möchte Ihnen etwas BCG-Geschichte erzählen:

1979 war ich als Schlosser in der Wasseraufbereitung tätig. Ein langjähriger Bekannter brachte mich auf den Gedanken, mittels eines flüssigen Silikates Heizungsabdichtungen als Dienstleistung auszuführen. Nach einiger Zeit hatte ich die richtige Zusammensetzung eines solchen Abdichtmittels gefunden. Die Tests verliefen sehr erfolgreich. Das Mittel wirkte.

Probleme bei der Abdichtung von Leckstellen traten nicht auf. Damit war der Weg frei, diese Neuerung im Abdichtsektor zu nutzen. Mit etwas Werkzeug und einigen Kanistern Abdichtmittel machte ich mich auf den Weg. Man könnte sagen, dass es der Start einer neuen Dienstleistung im Nebenerwerb war. Als Büro diente mein Esszimmer, das Lager war auf dem Dachboden. Produktversuche fanden im Keller

statt. Ich begann also unter sehr beengten Verhältnissen. Mit Anzeigen in Tageszeitungen und ausgewählten Hauszeitschriften bewarb ich meine Dienstleistung. Im Laufe der Zeit bekam ich immer mehr Aufträge, nicht zuletzt durch einen Auftritt im Fernsehen und dichtete in ganz Deutschland undichte Heizungssysteme mittels Flüssigdichtung ab.



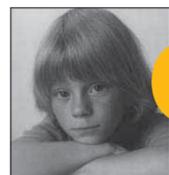
Erfinderbörse
BCG beim Hessischen Rundfunk

So entstand der Name BCG ...

... später wurde daraus die "BaCoGa Technik"



Barbara



Cornelia



Gabriele

Das Hamburger Abendblatt hatte Interesse an meinem Produkt und wollte darüber einen Bericht verfassen. Bei einem persönlichen Gespräch mit den zuständigen Redakteuren fragten diese, wie denn mein Produkt heißen würde.

Bisher hatte es noch keinen Namen. Also musste ein Name her und zwar schnell. Meine Töchter kamen mir in den Sinn, ihre Namen: **Barbara, Cornelia und Gabriele**.

Ich nahm die Anfangsbuchstaben, addierte ihr Alter – zusammen waren sie damals 24 Jahre alt – und der Produktname war geboren: **BCG 24**.

So standen meine Töchter für die spätere Produktreihe Pate.

www.bacoga.com

BCG ... Nach über 30 Jahren

Nach mehreren Veröffentlichungen über das Produkt und das Abdichtungsverfahren in führenden Fachzeitschriften der Heizungs- und Sanitärtechnik kam eine Auftragswelle auf mich zu. Es bedeutete, dass ich einen für mich geeigneten Produktions- und Vertriebsstandort finden musste. Diesen fand ich in der alten, stillgelegten Molkerei in Grebenau/Hessen. So zog also die Firma Wilhelm Klieboldt 1981 von Hamburg an ihren neuen Standort. Erhebliche Umbaumaßnahmen mussten getätigt werden, um das Gebäude für die Produktion herzurichten. Ein Verwaltungstrakt musste integriert werden. Schritt für Schritt wurde die Produktions- und Vertriebsstätte auf die betrieblichen Bedürfnisse ausgebaut. Intensive Werbung sowie weitere Veröffentlichungen über **BCG 24** in Zeitschriften, Tageszeitungen, Rundfunk und Fernsehen ermöglichten es, einen eigenen Außendienst aufzubauen. Die Nachfrage nach den Produkten stieg ständig. Weitere Produkte zur Heizungsabdichtung wurden entwickelt, die den Bedürfnissen des Marktes entsprachen. **1984** wurde mit **BCG 84** ein neuartiges Mittel entwickelt, nämlich ein Produkt zur Abdichtung von Leckstellen an Trink- und Brauchwasserleitungen. **1988** wurde die Firma Wilhelm Klieboldt in BaCoGa Technik GmbH umgewandelt. Seit dieser Zeit gehören wir zu den Marktführern im Bereich der Flüssigdichtung. **1995** gründeten wir ein eigenes Kundendienst- und Servicekonzept zur Abdichtung von undichten Trink- und Brauchwasserleitungen:

Den Rohr-Dicht-Service.

 Für den „RDS-Heizboy“ wurde ein Patent erteilt. Seit **1996** entwickelten wir mit **BCG GAS 2000** ein eigenes Mittel zur Abdichtung von Gas-Innenleitungen. Damit sind wir nun in vielen Bereichen der Abdichttechnik vertreten.

www.bacoga.com

Für Heizungs-Systeme, Trink- und Brauchwasserleitungen, Abwasser-Systeme, Gas-Innenleitungen sowie Solar- und Poolssysteme.

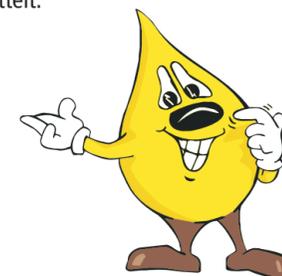


Noch heute, nach über 30 Jahren, steht mein Name für zahlreiche Produkte und Leistungen. Durch permanente Prüfung und Weiterentwicklung haben wir uns auf dem Markt etablieren können.



Stets suchen wir auch heute die Herausforderung, innovative Lösungen zu entwickeln, um mit unseren Kunden gemeinsam erfolgreich in die Zukunft zu gehen.

Anlässlich des 25-jährigen BCG-Jubiläums im August 2004 wurde die BCG Akademie eröffnet. Hier wird seit dieser Zeit in verschiedenen Seminaren, neben technischem Know-How, Produktdetailinformationen vermittelt.



Entwicklung, Forschung, Sicherheit

Neben unserer hausinternen Forschung und Qualitätskontrolle für unsere Produkte haben wir namhafte Institute beauftragt, wie z.B. **MPA** Staatliches Materialprüfungsamt Nordrhein-Westfalen, Dortmund, das **Hygiene-Institut** des Ruhrgebietes, Gelsenkirchen, sowie das **Institut für Schadenverhütung und Schadenforschung** der

öffentlichen Versicherer e.V., unsere Produkte zu testen und zu beurteilen. Die Ergebnisberichte können Sie auf unserer Homepage: www.bacoga.com einsehen. Die Tests haben ergeben, dass BCG- Flüssigdichtungsprodukte zuverlässig und wirkungsvoll für das Abdichten von Leckstellen eingesetzt werden können.



Werbung und Vertrieb

Erfolgreich den Markt bearbeiten, neue Produkte entwickeln und Produktverbesserungen durchführen, das ist unsere Firmenphilosophie. Unsere Produkte vertreiben wir ausschließlich über den Sanitär- und Heizungsfachhandel. Unsere Handelspartner unterstützen wir mit gezielten, individuellen Aktionen

und Maßnahmen. Fachfirmen der Sanitär- und Heizungsbranche beraten wir – über ein spezielles Info-Telefon – durch fachkundiges und geschultes Personal. Außerdem stellen wir ausführliches Werbematerial und Produktdokumentation zur Verfügung.

www.bacoga.com